

Feldtraining u. Coaching

- ▶ Das Beste zu geben ist nicht nur eine Frage von Fähigkeiten, sondern auch eine Frage von Einstellungen.

Feldtraining u. Coaching

- ▶ Nutzen Sie für sich die Chance, sich in der alltäglichen Arbeit – egal ob Verkäufer oder Führungskraft – von einem Feldtrainer/Coach begleiten zu lassen. **Praxis anstelle Theorie!**

Feldtraining u. Coaching

- ▶ Lassen Sie sich den Blick für das Wesentliche schärfen und übersehen Sie nicht das Außergewöhnliche, das Sie an einem gewöhnlichen Tag leisten.
- ▶ Denken Sie nicht nur an das, was noch zu leisten ist, sondern blicken Sie auf das, was Sie bereits erfolgreich erledigen konnten und können.

Feldtraining u. Coaching

- ▶ Training on the job
 - als individuelle persönliche Maßnahme
 - praxisorientiert
 - aufbauend auf persönliche Stärken
 - eigene Fähigkeiten erkennen und nutzen
 - unmittelbarer Erfolgstransfer

Feldtraining u. Coaching

▶ Ziele

- Dauerhafte Leistungsverbesserung
- Persönliche Stabilisierung
- Schwachstellenanalyse
- Potenziale und Fertigkeiten erkennen
- Ressourcen strategisch u. pragmatisch nutzen
- Unternehmerisches Denken u. Handeln fördern
- Effizienz der eigenen Arbeit verbessern

Feldtraining u. Coaching

▶ Trainingsinhalte

- Reines Praxistraining mit Konzentration auf
 - Organisation der Arbeit
 - Gesprächsführung – Feedback vom Coach
 - Vor- und Nachbereitung von Beratungsgesprächen
 - Visualisierungshilfen im Gespräch
 - Dokumentationen

Feldtraining u. Coaching

▶ Trainingsvorbereitung

- Jeder Coachee bereitet sich vor durch
 - Erstellen einer Selbsteinschätzung zu den eigenen Stärken und Schwächen
 - Persönlichkeitsanalyse (Test wird zu Beginn des Trainings ausgewertet)
 - Terminierung von Gesprächsterminen
 - Vermeiden von Störungen für die Zeit des Trainings

Feldtraining u. Coaching

▶ Trainingsdauer

- Je nach Vereinbarung wird das Training auf die Dauer von 4 Tagen ausgerichtet.
- 6 Monate nach dem Training zusätzlich 1 Tag Controlling-Gespräch

Feldtraining u. Coaching

▶ Trainingsdurchführung

◦ 1. Tag

- Genaue Planung der gemeinsamen Arbeit
- Vertrauliche Analyse der Selbsteinschätzung
- Ausführliche Besprechung der Persönlichkeitsanalyse
- Vereinbarte Termine vorbereiten

Feldtraining u. Coaching

▶ Trainingsdurchführung

- 2. und 3. Tag
 - Durchführung der terminierten Gespräche mit anschließendem Feedback durch Coach
 - Analyse der Ergebnisse und deren Dokumentation
 - oder Durchführung anderer vom Coachee gewünschter Maßnahmen (größter Mangel hat Priorität)

Feldtraining u. Coaching

▶ Trainingsdurchführung

◦ 4. Tag

- Abschlussgespräch
- Austausch über Erfolge / Erkenntnisse / Veränderungen
- Maßnahmenplanung für die nächsten 6 Monate

Feldtraining u. Coaching

▶ Trainingsdurchführung

- Controlling-Gespräch nach 6 Monaten
 - Grundlage ist der gemeinsam erstellte Maßnahmenplan
 - Soll/Ist-Abgleich der Maßnahmenplanung. Wurden die Ziele erreicht? Wenn nicht, warum?
 - Erfahrungsaustausch, kollegiale Beratung, evtl. neue Maßnahmen vereinbaren
 - Evtl. Vorgehensweisen ändern

Feldtraining u. Coaching

▶ Trainingsdurchführung

- Das Feldtraining ist als Maßnahme für einen einzelnen Coachee konzipiert, kann aber auch für mehrere Personen zeitgleich angepasst werden.
- Das Feldtraining wird auf das jeweilige Anforderungsprofil des Coachee ausgerichtet.
- Größter Mangel hat Priorität.

Feldtraining u. Coaching

Anfallende Kosten:

Berater-Stundensatz	120 Euro
Beratungstag (max. 4 Stunden) dient der Trainingsvorbereitung mit dem Coachee, Terminvereinbarung zur Coaching-Maßnahme	450 Euro
Eintägiges Feldtraining / Coaching (ohne Zeitlimit)	900 Euro
Mehrtägiges Feldtraining / Coaching (ohne Zeitlimit) pro Tag	850 Euro

Reise-und Übernachtungskosten werden gesondert abgerechnet.

Reisekosten mit dem Pkw werden mit 0,60 Euro pro gefahrenen Km berechnet.